

TOUNDRIGO

Offre d'emploi | Supplier Business Manager

Description

(Merci de noter que ce texte se lit tant au masculin qu'au féminin)

Le groupe Toundrigo, c'est une formidable aventure de passionnés des voyages au Canada et aux États-Unis qui ont fait de leur passion leur métier. Notre groupe, basé à Montréal, ce sont 6 sociétés, 6 identités fortes qui opèrent aussi bien dans le monde du voyage d'aventure, voyage de groupe, individuel et d'incentive.

Nous recherchons aujourd'hui pour notre marque spécialisée dans le voyage individuel sur mesure (Toundra Voyages), un(e) responsable fournisseurs.

Si tu aimes découvrir les destinations et les produits qui font rêver nos voyageurs, tu aimes être en contact avec les fournisseurs et tu as le sens de la négociation, tu peux mettre tout en œuvre pour rendre accessible notre offre alors tu es la personne que nous recherchons !

Ce que nous aimerons chez toi c'est ton côté couteau-suisse et ton envie de t'investir !

Responsabilités générales

➤ Ton côté Acheteur spécialiste de l'Ouest canadien

- Définir et identifier les besoins de Toundra Voyages en matière d'offre
- Savoir négocier un contrat et développer de nouveaux business
- Suivre, gérer et optimiser la relation commerciale avec nos fournisseurs
- S'assurer du respect des échéanciers sur les différents cycles de vie du produit (achat, paramétrage, etc.)
- Démarchage de nouveaux fournisseurs et mise en place d'ententes contractuelles
- Gestion des stops sale (fermeture de dates) dans notre système émanant des fournisseurs
- Rendre disponible notre offre sur les différents supports (Big Bro, site internet et autres supports)

➤ Ton côté manager

Avec les chiffres

- Maitriser l'art du reporting clair et à jour et savoir présenter des chiffres (KPI) à la direction.
- Être force de proposition en tout temps pour ce qui a trait au développement de l'offre produit
- Optimiser autant que possible les outils pour faire toujours mieux performer son équipe

TOUNDRIGO

- Aimer développer des affaires avec les partenaires et augmenter le volume d'achats/ventes

Avec les équipes

- Manager une équipe, les former, les outiller, les challenger, les suivre au quotidien
- Maintenir une veille constante des objectifs de l'équipe et anticiper les points bloquants
- Monitorer la charge de travail de tes collaborateurs en tout temps
- Savoir transmettre toutes les techniques et bonnes pratiques
- Être polyvalent et savoir collaborer avec tous les départements
- Savoir anticiper et résoudre les points qui bloquent l'efficacité de ton équipe
- Maitriser les outils de manière optimale pour simplifier le quotidien des collaborateurs

Compétences recherchées

- De l'audace : tout le monde a son mot à dire pour faire grandir Toundrigo
- Être un vrai team player ! L'Adn Toundrigo, c'est l'esprit d'équipe
- Avoir un excellent relationnel et un sens de l'écoute développé
- Avoir de parfaites connaissances des attraits touristiques du Canada et des États-Unis
- Faire preuve d'adaptabilité : on recherche la perle rare sachant gérer plusieurs projets en même temps
- Démontrer une capacité d'adaptation à un environnement en constante évolution
- Savoir gérer la relation partenaires
- Excellente maîtrise de l'orthographe et excellente expression écrite / orale en français et en anglais (parler d'autres langues est un atout)
- Maîtrise de la suite office
- Avoir déjà travaillé avec des CRM de vente est un atout (Salesforce - Zoho ou autre)

Ce que nous proposons

Des avantages essentiels

- Un environnement de travail ouvert et collaboratif
- Une politique de télétravail flexible en accord avec le gestionnaire
- Une assurance collective avantageuse
- Un(e) parrain/marraine pour t'accompagner dans tes premiers pas chez Toundrigo !
- Des transports en commun à proximité (que tu sois Team Bixi, bus ou métro, tu trouveras ce qu'il te faut)
- Un abonnement Bixi 100% pris en charge
- Un minimum de 3 semaines de vacances annuelles

Mais aussi...

TOUNDRIGO

- Des formations destinations en interne accessibles à tous les collaborateurs sans exception
- Des perspectives d'évolution dans ton poste ou dans la compagnie, c'est important pour nous!
- Un jour de congé offert chaque année lors de ton anniversaire d'entreprise (le Toundriversaire!)
- Une cagnotte « crédit voyage » pour voyager à tarifs préférentiels (voyager, notre passion) !
- Un abonnement Miloguide offert pour découvrir des expériences locales
- Des moments conviviaux réguliers (petit-déjeuner hebdomadaire, 5 à 7 organisés tous les mois...etc) !
- 10% de réduction chez notre partenaire, Arloca (pour profiter de produits 100% canadiens)

[Retrouvez nos avantages sur le site Toundrigo](#)

Conditions du poste

- Date de prise de poste : Dès que possible
- Horaire de travail : Temps plein, 40h/semaine
- Statut de l'emploi : Permanent, 3 mois de période d'essai
- Lieu du poste : 400 avenue Atlantic, Suite 800, H2V 1A5 Montréal - Outremont

Le groupe Toundrigo souscrit au principe d'équité en emploi et applique un programme d'accès à l'égalité en emploi pour les femmes, les autochtones, les minorités visibles, les minorités ethniques et les personnes handicapées.

Pour postuler : jobs@toundrigo.com

TOUNDRIGO

