

TOUNDRIGO

Offre d'emploi | Acheteur

Description

(Merci de noter que ce texte se lit tant au masculin qu'au féminin)

Le groupe Toundrigo, c'est une formidable aventure de passionnés des voyages au Canada et aux États-Unis qui ont fait de leur passion leur métier. Notre groupe, ce sont 6 sociétés, 6 identités fortes qui opèrent aussi bien dans le monde du voyage d'aventure, voyage de groupe, individuel et d'incentive.

Nous recherchons aujourd'hui pour notre marque spécialisée dans le voyage individuel sur mesure (Toundra Voyages), un(e) acheteur FIT.

Si tu aimes découvrir les destinations et les produits qui font rêver nos voyageurs, tu aimes être en contact avec les fournisseurs et tu as le sens de la négociation, tu veux mettre tout en œuvre pour rendre accessible notre offre alors tu es la personne que nous recherchons !

Ce que nous aimerons chez toi c'est ton côté couteau-suisse et ton envie de t'investir !

Responsabilités Générales

En collaboration avec le pôle production et les coordonnateurs aux achats, tes principales missions seront les suivantes :

- Définir et identifier les besoins de Toundra Voyages en matière d'offres
- Savoir négocier un contrat et développer de nouveaux business
- Suivre, gérer et optimiser la relation commerciale avec nos fournisseurs
- S'assurer du respect des échéanciers sur les différents cycles de vie du produit (achat, paramétrage etc.)
- Démarchage de nouveaux fournisseurs et mise en place d'ententes contractuelles
- Gestion des stops sale (fermeture de dates) dans notre système émanant des fournisseurs
- Rendre disponible notre offre sur les différents supports (Big Bro, site internet et autres supports)
- Optimiser autant que possible les outils pour faire toujours mieux performer son équipe
- Aimer développer des affaires avec les partenaires et augmenter le volume d'achats
- En collaboration avec les services réservation et vente, rassembler les retours afin d'analyser la saison opérationnelle pour s'en servir de levier de négociation auprès des fournisseurs

Compétences recherchées

- De l'audace : tout le monde a son mot à dire pour faire grandir Toundrigo
- De la curiosité !
- Savoir prioriser ses tâches, organiser, anticiper et optimiser son travail, être autonome
- Être à l'aise à l'oral et à l'écrit pour contacter des fournisseurs francophones ou anglophones
- Excellente maîtrise d'Excel et de tous autres outils de statistiques utiles, Canva
- Connaissances des attraits touristiques du Canada et des États-Unis
- Soucis du détail, être méticuleux, sens de l'analyse, esprit critique
- Capacité à travailler sous pression
- Esprit d'analyse et écoute active des différents services

TOUNDRIGO

Ce que nous proposons

Des avantages essentiels

- Un environnement de travail ouvert et collaboratif
- Une politique de télétravail flexible en accord avec le gestionnaire
- Une assurance collective avantageuse
- Des transports en commun à proximité (que tu sois Teams Bixi, bus ou métro, tu trouveras ce qu'il te faut !)

Mais aussi...

- Des formations destinations en interne accessibles à tous les collaborateurs sans exception
- Des perspectives d'évolution dans ton poste ou dans la compagnie, c'est important pour nous !
- Les 5 à 7 hebdomadaires organisés par l'entreprise (de retour dès septembre !)
- Des tarifs préférentiels chez l'ensemble de nos fournisseurs (voyager, notre passion) !
- 10% de réduction chez notre partenaire, Arloca (pour profiter de produits 100% canadiens)

Sommaire du poste

- Date d'entrée en fonction : Dès que possible
- Horaire de travail : Temps plein, 40H/semaine
- Statut de l'emploi : Permanent, 3 mois de période d'essai
- 2 semaines de congés payés
- Lieu du poste : Montréal - Outremont

Pour postuler: jobs@toundrigo.com

ATTENTION

Vous devez posséder de l'expérience en tourisme avant de postuler. Si vous postulez de l'étranger, vous devez être en mesure de prendre possession du poste à Montréal dans un délai de 60 jours.

Aucune candidature ne répondant pas à ces critères sera traitée.